

平成 28 年 6 月 29 日

報道関係者各位

プレスリリース

デンタルサポート株式会社

デンタルサポートが歯科医院の集患効率向上をサポート

Web 初心者でも安心して取り組める、費用対効果の高い広告活動を可能に。

～ 「ReachSearch™(リーチサーチ)」を販売開始 ～

デンタルサポート株式会社（千葉県千葉市、代表取締役社長：内田 武）は、ReachLocal Japan Services 合同会社（東京都港区、代表職務執行役社長：小林治郎、以下「リーチロカル・ジャパン」という）と販売代理店契約を締結し、検索連動型（リスティング）広告「ReachSearch™（リーチサーチ）」を活用した、費用対効果の最大化を実現するソリューションの提供を開始します。

商 品 名：検索連動型（リスティング）広告「ReachSearch™（リーチサーチ）」

販売代理店契約締結日：2016 年 6 月 6 日

ReachSearch™運営会社：ReachLocal Japan Services 合同会社

<https://reachlocal-jp.com/wp/whatwedo/search-engine-advertising/>

■広告の効果測定が一目で分かる。「自動最適化」によりオンライン・オフラインの両面から、集患を徹底サポート。

リスティング広告はかけた費用に見合う集患があるのか？どのようにキーワードを選べばいいのか？そもそもよく分からなくて業者に丸投げしている、もしくは分からないからやっていない…。そんな方でも、より費用対効果の高い広告キーワードの出稿と、運用を自動で実現できるプラットフォームです。Web だけではなく電話からの問い合わせも含む成果を可視化します。

これにより、費用対効果を明確にし、適正で効果のある広告活動が実現します。

※リーチローカル・ジャパンは、Google Adwords のプレミアム SME パートナーであり、Yahoo!Japan プロモーション広告の正規代理店です。

特徴 1：電話・WEB 申込の広告効果測定が可能

WEB 申込、電話反響を測定し、広告効果の可視化を実現。問い合わせが発生した「キーワード」ごとにシステム上で把握、リスティング広告の出稿調整ができます。また、通話内容を録音できるため、電話対応の品質改善ツールとしていただくことで、受電数に対する来院数や予約数を向上させることができます。

特徴 2：独自の運用最適化システムでパフォーマンスを最大化

システムが「広告成果に基づくキーワード評価」を行い、キーワード入札単価を自動調整。最も成果の出る確率が高い掲載順位でリスティング広告を掲載します。

特徴 3：オンラインレポート画面上で広告効果の確認が可能

個別の WEB の管理画面で、24 時間 365 日、いつでもお好きなときに広告効果を確認することができます。

■歯科における集患事情

インターネットの普及に伴い、患者様の病院に対する意識が変化し「より良い病院を自分で探す」という意識のもと、今や医院選定にはホームページの情報が大きく影響します。

しかし歯科業界の現状としては、インターネットの専門知識が乏しく、多額の費用をかけてホームページを開設したにも関わらず反響が得られない、歯科業界の状況を熟知していない広告業者によって費用対効果を悪い広告を出し続けて患者が集まらないとお悩みの歯科医院が数多く存在しています。

■「ReachSearch™」を販売する目的

デンタルサポートは訪問歯科診療サポートサービスを中心に、医療機関に向けたサポートサービスを主事業としております。

弊社では既に医療機関向けのホームページ制作サービス「Wevery! (ウェブリィ)」を展開しており、今後は親和性の高いサービスとして、「ReachSearch™」の提供を開始しました。

歯科医院への予約は電話予約が一般的で、スマートフォンが普及した現代においても、インターネットで歯科医院を検索してホームページに記載された電話番号へ直接電話を掛けるケースが多くみられます。

これからの時代、インターネット広告も歯科医院の実務に即したサービスを提供することが必要であると考えます。

弊社を介することで歯科医療機関に特化したサポートサービスで培った、集患のための広告運用の実績、知識とノウハウを活かし、「Wevery! (ウェブリィ)」で制作されたホームページと「ReachSearch™」によるシナジーを生み出します。

Web 初心者でも安心して取り組めるコストパフォーマンスの高い集患をサポートいたします。

デンタルサポート株式会社

歯科・医科・介護のワンストップサービスを提供する DS ヘルスケアグループの一員として、訪問歯科診療サポート、歯科技工、医科の訪問診療(在宅医療)サポート、介護事業等を運営。訪問歯科診療サポートにおいては、北海道から九州まで全国に展開。ひと月に 6 万回以上の診療をサポートしている実績を存分に活かした、啓発活動、情報発信を行っています。

DS ヘルスケアグループの海外展開としては、アラブ首長国連邦(UAE)のドバイにて、医科・歯科併設のクリニック「SAKURA Medical and Dental Clinic」を開業。2015 年 12 月にはミャンマーに歯科技工サービスを提供する子会社「DS SAKURA Dental Services」を設立いたしました。アジア、中東を中心に活動をしています。

本社所在地：千葉県千葉市美浜区中瀬 1-3 幕張テクノガーデンD棟 17 階

設立：1989 年（平成元年）5 月

資本金：1 億円

代表者：代表取締役社長 内田 武（薬剤師・薬学博士）

ホームページ：<http://www.dentalsupport.co.jp/>

■本件に関するお問い合わせ

デンタルサポート株式会社 医療支援部 岩坂 高

TEL:043-377-6139 MAIL:wevery@dentalsupport.co.jp

■取材のご依頼等、メディアからのお問い合わせ

デンタルサポート株式会社 広報部 中山ちはる

TEL:043-213-6160 FAX:043-213-6491 MAIL:WebStaff@dentalsupport.co.jp